



# Exploitez vos data pour mieux renouveler vos contrats de transport

Présentation commerciale



# Sommaire

1. Objectif du partenariat
2. Présentation de Trans-Missions
3. Présentation de CITiO
4. Exemples d'utilisation de l'outil
5. Bénéfices de cette approche
6. Contenu de l'offre
7. Prérequis et mise en place

Annexes

# Objectif du partenariat

Proposer **une approche innovante** croisant 2 expertises (data / métier) pour mieux **accompagner les AOMs** urbaines et régionales dans le **renouvellement** de leur(s) contrat(s) ou **l'ouverture à la concurrence** de leur marché de transport



# Présentation de Trans-missions

Société indépendante travaillant à 100% pour les AOM pour la passation de leurs contrats, 6 ans d'existence, filiale de KCW, leader du conseil en mobilité en Allemagne

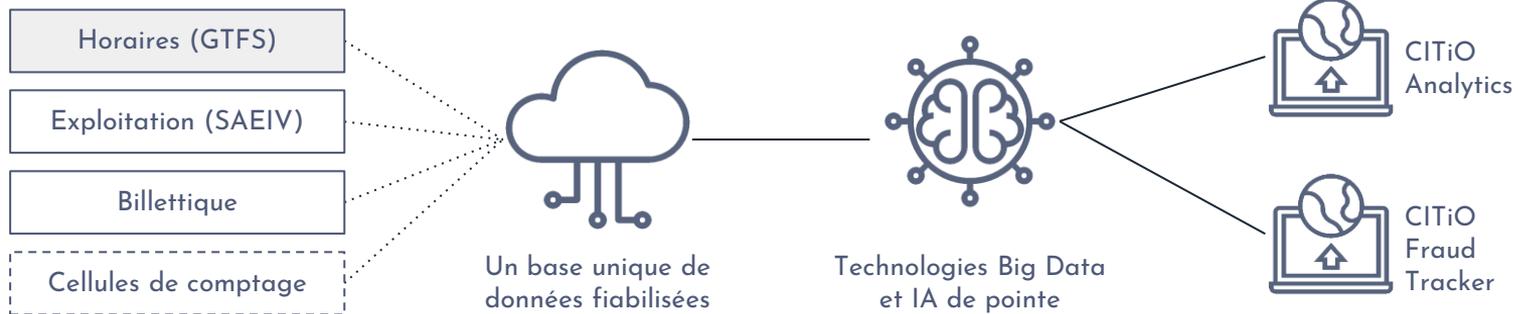


## Périmètre Trans-Missions :

Accompagnement des AOM depuis la phase de planification de l'offre jusqu'à la rédaction des documents contractuels dans le cadre de renouvellement de contrats et/ou d'ouverture à la concurrence de marchés urbains et ferroviaires

# Présentation de CITiO

Startup de 3 ans d'existence, 30 réseaux clients, +70Md de data traitées, Simplifie l'accès, l'analyse et la visualisation des data issues des réseaux de transport pour les AOMs et opérateurs



**Périmètre CITiO** : Intégration de l'historique de toutes les données du réseau sur la DSP passée dans notre logiciel CITiO Analytics permettant l'analyse et la visualisation de ces données pour mieux comprendre l'offre, la demande et ainsi proposer la meilleure adéquation entre deux éléments

# CITiO Analytics en quelques mots

Le big data et l'IA pour faire parler vos données de transport



CITiO Analytics est un logiciel en SaaS...

...permettant d'agréger de visualiser et d'analyser toutes vos données de mobilité...

...au service de l'excellence opérationnelle et de la connaissance client.

[CITiO Analytics en vidéo](#) et [Présentation complète de CITiO Analytics](#)

# Exemples d'utilisation de l'outil

**Accès simple aux informations** d'offre et de demande du réseau

**Analyse et amélioration des performances** (ponctualité, régularité, temps de parcours, ...)

**Analyse fine de la fréquentation** (déplacements voyageurs, charge sur le réseau, ...)

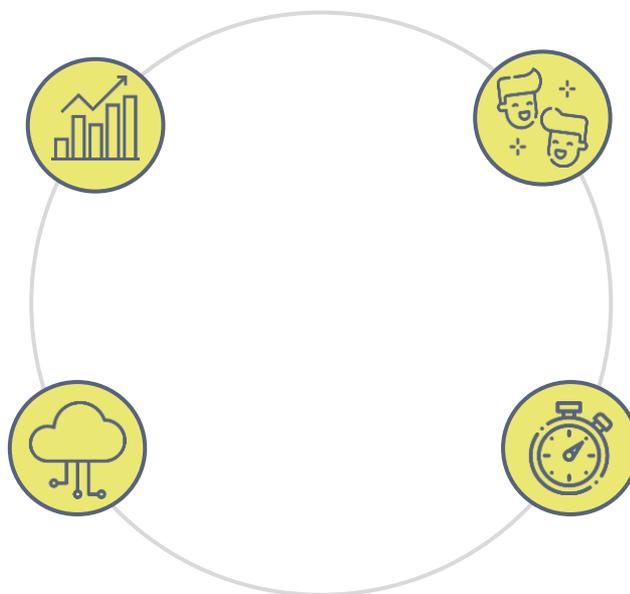
**Identification** proactives des **zones pertinentes** pour une réduction d'offre ou restructuration

**Visualisation ergonomique des data** (cartes, graphes, tableaux, filtres spatio temporelles)

# Bénéfices clés

Possibilité d'utiliser le logiciel pour le suivi du futur contrat ou continuer à **exploiter les données**

Exploitation d'**informations objectives, fiables** pour préparer le prochain contrat



L'**analyse, la concertation et le dialogue** autour d'un outil présentant de manière simple la situation sur le réseau

**Rapidité d'exécution, simplification** d'exploitation de nombreuses données pour l'AOM et l'AMO

# Contenu de l'offre

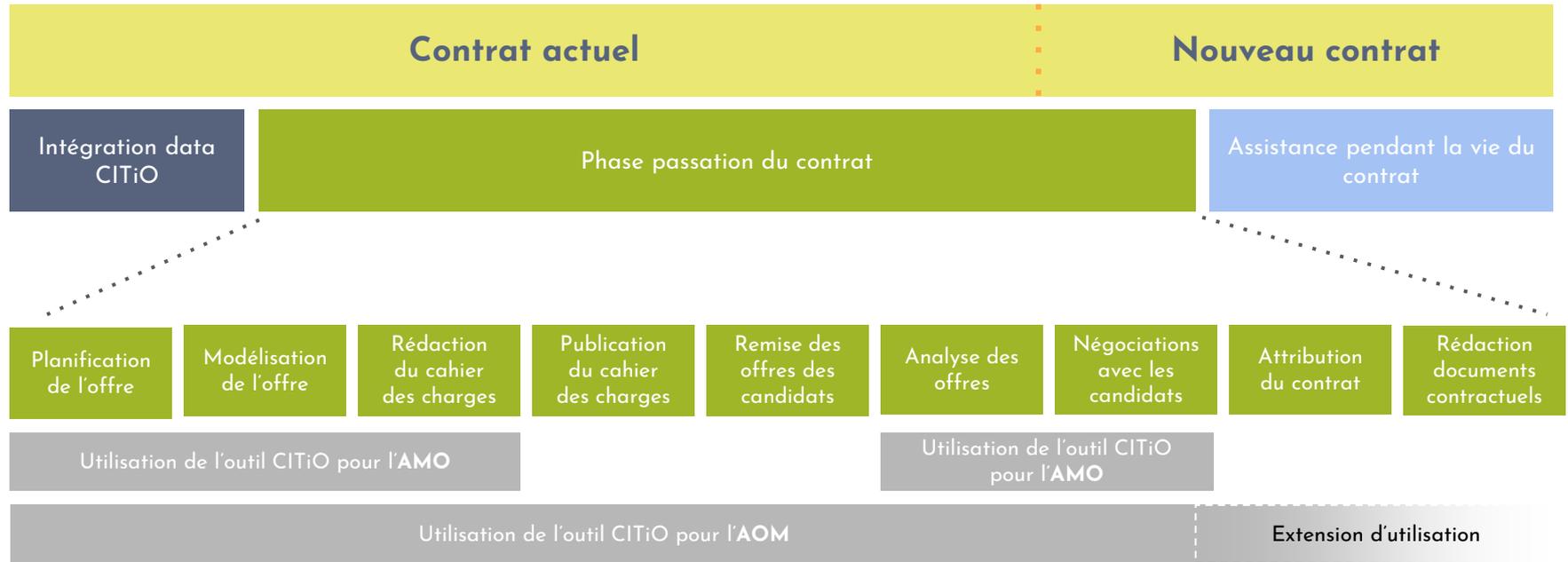
## Périmètre CITiO :

- Récupération, fiabilisation et intégration de l'historique des données
- Configuration et fourniture du logiciel, maintenance, support et garanties de service
- Possibilité d'étendre l'accès au service en fin de mission

## Périmètre Trans-Missions :

- Utilisation de l'outil pour la planification de l'offre, la modélisation de l'offre et de la demande, la rédaction du cahier des charges dont les annexes de données disponibles pour les soumissionnaires
- Utilisation de l'outil pour l'analyse des offres et les négociations avec les soumissionnaires

# Contenu de l'offre



# Prérequis et mise en place de la partie logicielle

**Durée de mise en place** : 1 mois

**Prérequis technique** : fourniture d'export des différentes données aux format GTFS et .xls / .csv pour les autres sources (billettique, SAEIV, comptage) - [Documentation complète](#)

# Annexes

- Exemples de références
- Contacts

# Références Trans-Missions

## Assistance pour la Délégation de service public pour le Tram 9 et de 6 lignes de bus



**Durée**  
1<sup>er</sup> semestre 2019

**Partenaires**  
Trans-Missions, Espelia, Cabanes Neveu

**Budget**  
Confidentiel

### Résumé du projet

Notre mission était d'accompagner Ile-de-France Mobilités, AOM de la région capitale, dans l'analyse des offres et la négociation avec les opérateurs pour la délégation de service public pour l'exploitation de la ligne de tramway T9, y compris son infrastructure, et de 6 lignes de bus du réseau « Bord de l'Eau ».

### Contexte et résultats

D'une durée de 4 ans, la concession sera rythmée par l'arrivée du tramway T9 remplaçant la ligne de bus actuelle 183, saturée. Le nouveau réseau Bord de l'Eau desservira un territoire en mutation avec un besoin croissant de mobilités pour les usagers.

En Ile-de-France, il s'agissait de la première ligne de tramway attribuée par mise en concurrence.

Le résultat est considéré comme un succès. La procédure de mise en concurrence et la négociation avec les opérateurs a permis de réduire substantiellement le coût global du CSP.

### Assistances proposées par Trans-Missions, Espelia, Cabanes Neveu

- Evaluation du dossier de consultation des entreprises
- Assistance à la rédaction des documents contractuels : modification du projet de contrat et des annexes
- Assistance dans l'analyse technique, juridique et financière des offres des candidats
- Assistance dans les négociations avec les candidats
- Assistance dans le choix du délégataire

**Chef de projet**  
Beat MUELLER  
Consultant

Trans-Missions  
105 Boulevard Macdonald  
75019 Paris

+ 31 1 58 22 27 80

[Mueller@trans-missions.eu](mailto:Mueller@trans-missions.eu)

## Assistance à maîtrise d'ouvrage pour la mise en concurrence des lignes de bus de grande couronne



**Durée**  
2019 - 2023

**Partenaires**  
Trans-Missions, Espelia (mandataire), Cabanes Neveu

**Budget**  
Confidentiel

### Résumé du projet

Notre mission est d'accompagner Ile-de-France Mobilités, AOM de la région capitale, dans l'état des lieux, puis l'analyse des offres et la négociation avec les opérateurs pour l'attribution des contrats d'exploitation des réseaux de bus de grande couronne.

### Contexte et attentes

L'exploitation des réseaux de bus en grande couronne est confiée historiquement à des opérateurs privés, au travers de contrats conclus de gré à gré. Les anciens contrats portent sur une période de quatre ans (2017-2020). Il s'agit de la première mise en oeuvre généralisée de procédures concurrentielles en Ile-de-France.

En vue de l'issue de ces contrats, les périmètres des ensembles de lignes ont été revus afin d'intégrer les nouveaux périmètres intercommunales et de prendre en compte les bassins de vie et d'emplois actuels. De 139 contrats, Ile de France Mobilités est ainsi passé à une quarantaine de périmètres contractuels.

D'une durée de 4 ans, l'accord-cadre est conclu avec 4 groupements, auxquels les procédures sont confiées à tour de rôle.

### Assistances proposées par le groupement

- Evaluation du dossier de consultation des entreprises
- Assistance à la rédaction des documents contractuels : modification du projet de contrat et des annexes
- Assistance dans l'analyse technique, juridique et financière des offres des candidats
- Assistance dans les négociations avec les candidats
- Assistance dans le choix du délégataire

**Client**

Ile-de-France Mobilités  
39-41 Rue de Châteaudun,  
75009 Paris

**Contact**

Aurélien GIBUT  
[aurélien.gibut@iledefrance-mobilités.fr](mailto:aurélien.gibut@iledefrance-mobilités.fr)

Jean-Daniel ALQUIER  
[jean-daniel.alquier@iledefrance-mobilités.fr](mailto:jean-daniel.alquier@iledefrance-mobilités.fr)



**Chef de projet**  
Thibault RAPENNE  
Consultant

Trans-Missions  
16 rue de Bucarest  
+33 6 30 61 26 70

[Rapenne@trans-missions.eu](mailto:Rapenne@trans-missions.eu)

## Actualisation du périmètre de la mobilité sur le bassin de thiers



**Durée**  
2018 - 2019

**Partenaires**  
Trans-Missions, Adetec, Cabanes Neveu

**Budget**  
Confidentiel

### Résumé du projet

Notre mission est d'accompagner le SIVU TUT dans la modification du périmètre de mobilité, nécessitant une restructuration du réseau existant (nouvelles lignes, graphycage, habillage) et une analyse/reconstitution fine des coûts imputables à ces changements.

### Contexte et résultats

Le travail effectué permis de développer significativement le niveau d'offre pouvant être proposé par le futur réseau. En s'appuyant sur des données fines du territoire (OD, pôles générateurs...) nous proposons un réseau pensé pour les habitants du bassin Thiérassois. La modélisation des coûts permet de définir précisément le budget nécessaire au fonctionnement du nouveau réseau, passant par la mise en place d'un Versement Transport sur le territoire.

### Assistances proposées par Trans-Missions, Adetec, Cabanes Neveu

- Planification de l'offre de transport : Définition précise des lignes (tracé, arrêts, horaires, véhicules, intermodalité...).
- Graphycage habillage du futur réseau
- Modélisation de la totalité des coûts nécessaires à la production du service
- Assistance économique, technique et juridique dans la définition du mode de gestion (marché / régie / DSP)

**Client**

SIVU TUT - Service marchés publics 1 rue François Mitterand 63300 Thiers

**Contact**

Christophe Castanier

**Chef de projet**



**Thibault Rapenne**  
Consultant

Trans-Missions  
105 Boulevard Macdonald  
75019 Paris

+33 2 45 34 01 90

[rapenne@trans-missions.eu](mailto:rapenne@trans-missions.eu)

# Contacts

Arnaud LEGER - Directeur et co-gérant

Trans-Missions  
16 rue de Bucarest  
75008 Paris

Tel : 07 49 66 25 75  
Email : [leger@trans-missions.eu](mailto:leger@trans-missions.eu)  
Site web : [www.trans-missions.eu](http://www.trans-missions.eu)

Florian PELLET - Responsable  
Business Development

CITiO  
2 rue Dieu  
75012 Paris

Tel : 06 16 75 22 63  
Email : [florian@cit.io](mailto:florian@cit.io)  
Site web : <https://cit.io/>